

# DECISION-GRADE INTELLIGENCE PER IL BOARD.

Zero rumore. Zero allucinazioni. Architettura LLM  
Multi-Agente per SaaS B2B & Tech Enterprise.

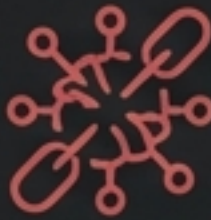
# Il Fallimento dell'Intelligence Tradizionale

## IL RISCHIO ATTUALE



### Data Overload

Le dashboard inondano il management di vanity metrics e variazioni tecniche (es. cambi HTML) impossibili da tradurre in azioni.



### Apofenia Algoritmica

Per compiacere l'utente, le AI generaliste inventano correlazioni inesistenti (AI-Bias) inducendo a gravi errori strategici.



### Disconnessione Finanziaria

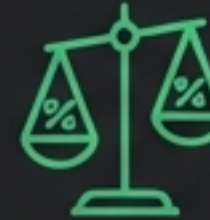
Raccomandazioni tattiche isolate, totalmente scollegate dal P&L e dagli obiettivi aziendali.

## IL PARADIGMA FLOWLITICS



### Minimum Viable Data (MVD)

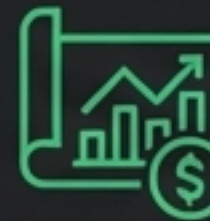
Misurazione del volume statistico. Se i dati sono insufficienti, il sistema blocca attivamente le speculazioni.



### Epistemic Humility

Ogni inferenza algoritmica dichiara un Confidence Score matematico e il rischio esplicito di falsa lettura.

Confidence Score: 94.2% | Rischio: 5.8% (Low)



### Proxy Economics

Ingegneria inversa sui concorrenti basata esclusivamente su simulazioni di impatto finanziario (Deltas).

Simulazione P&L Delta: +\$2.4M

# A Chi Ci Rivolgiamo (The Buying Committee)



**CEO**

[The Economic Buyer]

**Obiettivo:** Riduzione dell'incertezza strategica e mitigazione del rischio d'impresa.

- **Leva Flowlitics: Scudi Epistemici.** Garanzia assoluta contro le allucinazioni AI. Decisioni basate su dati crittograficamente validati.



**CFO**

[The Validator]

**Obiettivo:** Protezione del margine lordo ed eliminazione degli sprechi di budget.

- **Leva Flowlitics: Board Simulation.** Simulazioni di elasticità di prezzo, analisi del downside risk e focus sui differenziali (Delta) delle Unit Economics.



**Fractional CMO**

[The Executioner]

**Obiettivo:** Tradurre direttive di Board complesse in esecuzione rapida.

- **Leva Flowlitics: Execution Brief.** Task operativi generati in automatico, prioritizzati per ICE Score, immediatamente delegabili al team.

# La Metodologia: Il Sistema Digerente



# I Guardrails Epistemici: La Nostra Garanzia

## Lo Scudo MVD (Minimum Viable Data)

Se il volume dei dati estratti non supera la soglia statistica, il sistema blocca l'analisi. Meglio nessun dato che un dato falso.

[STATUS: VALIDATION ACTIVE]



## The Audit Trail

Nessuna assunzione senza prova crittografica. Ogni insight include un pointer esatto (es. [[🔗](#) Diff DOM Pricing]).

[PROOF: CRYPTOGRAPHIC]



## Calibration Appendix

Le inferenze economiche dichiarano sempre il margine di errore storico (es.  $\pm 12\%$ ). Dati usati come vettori di trend, mai come assoluti.

[MARGIN:  $\pm 12\%$  - TREND VECTOR]



## Dark Funnel Management

Se i prezzi competitor sono nascosti (Book a Demo), il sistema non inventa numeri, ma scala sui proxy semantici e di posizionamento.

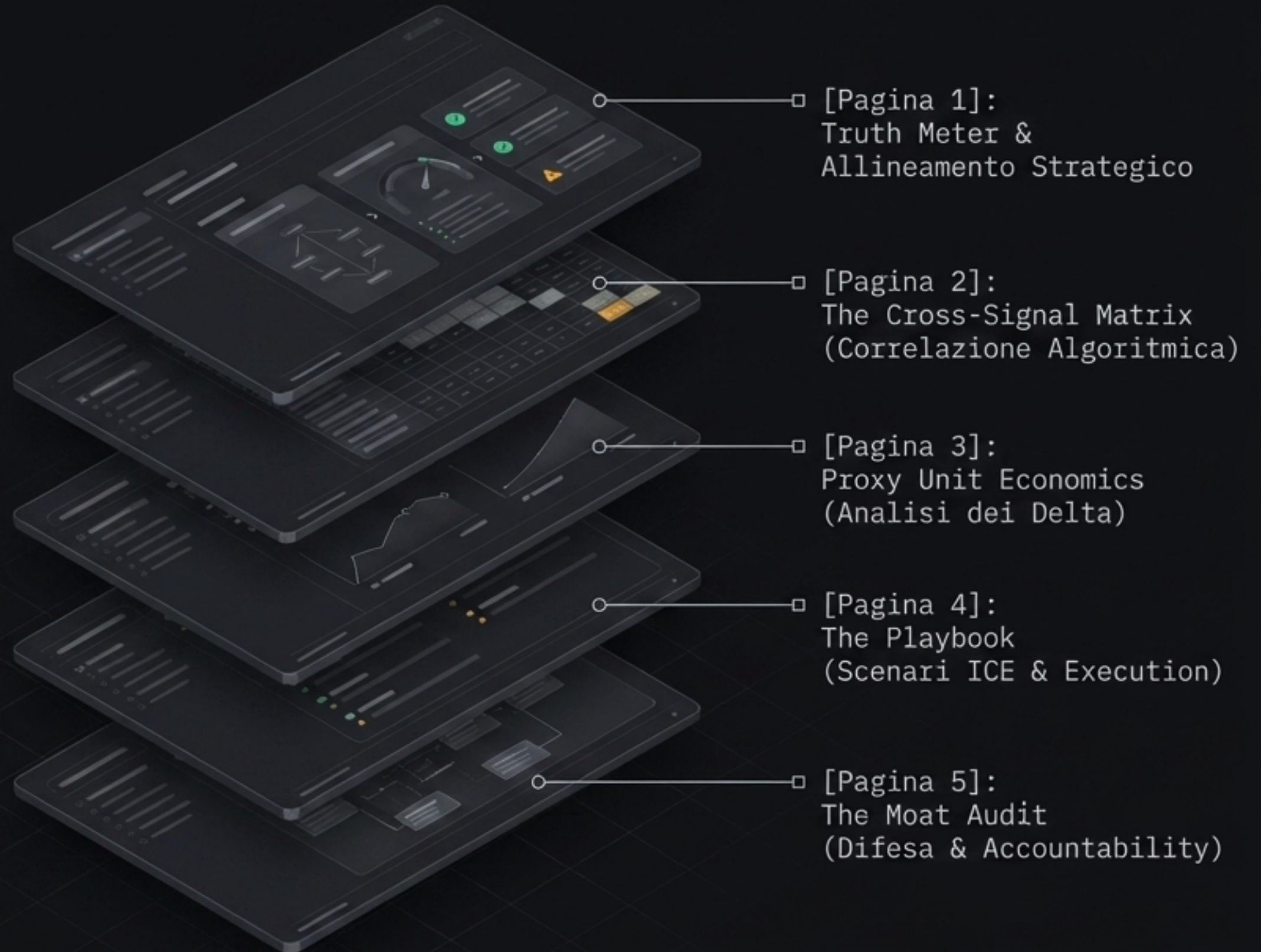
[PROXY: SEMANTIC & POSITIONING]



The Boardroom

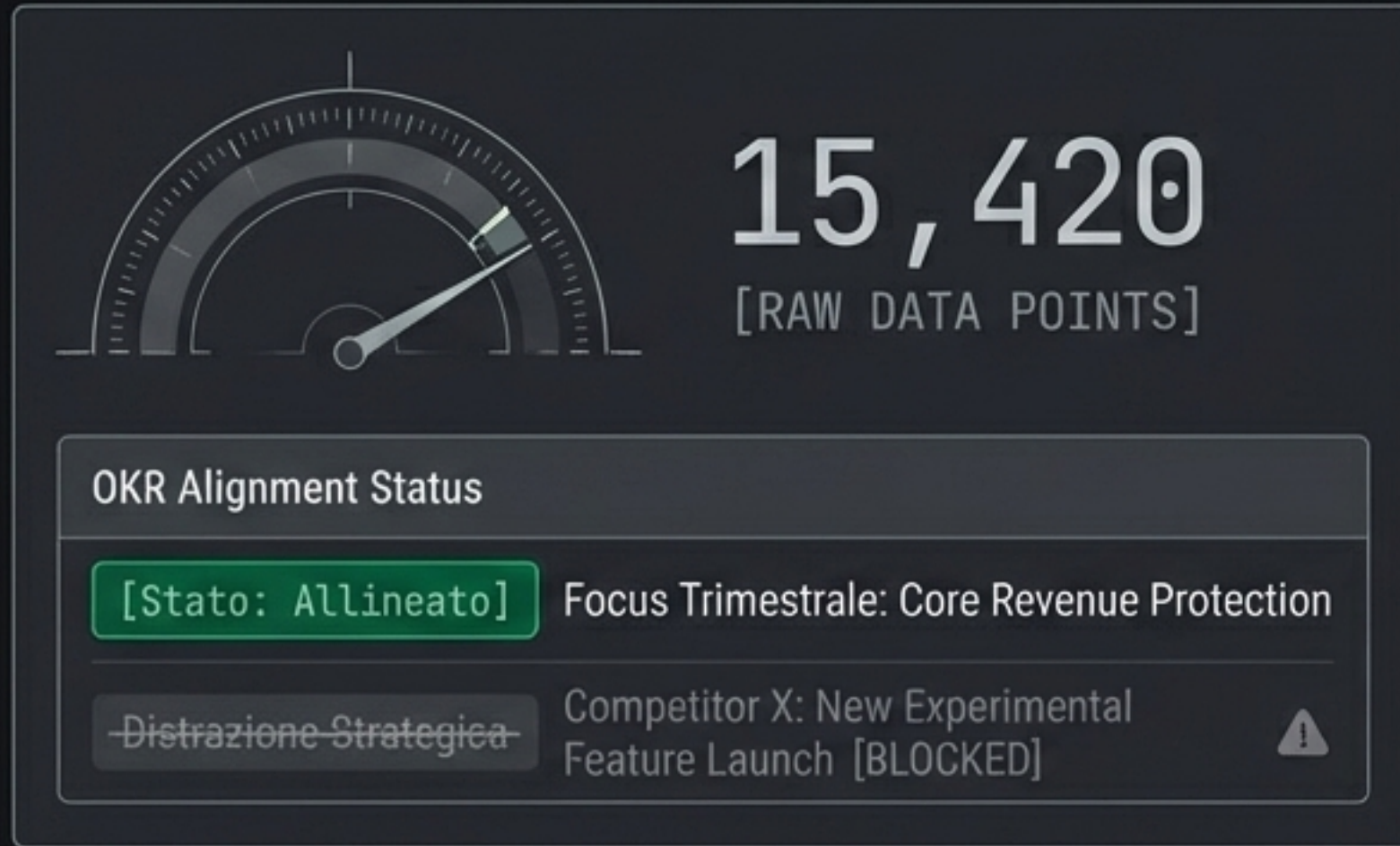
# Anatomia del Deliverable: Il Boardroom Report

Il deliverable finale non è una dashboard caotica, ma un documento esecutivo mensile strutturato in 5 moduli tassativi.



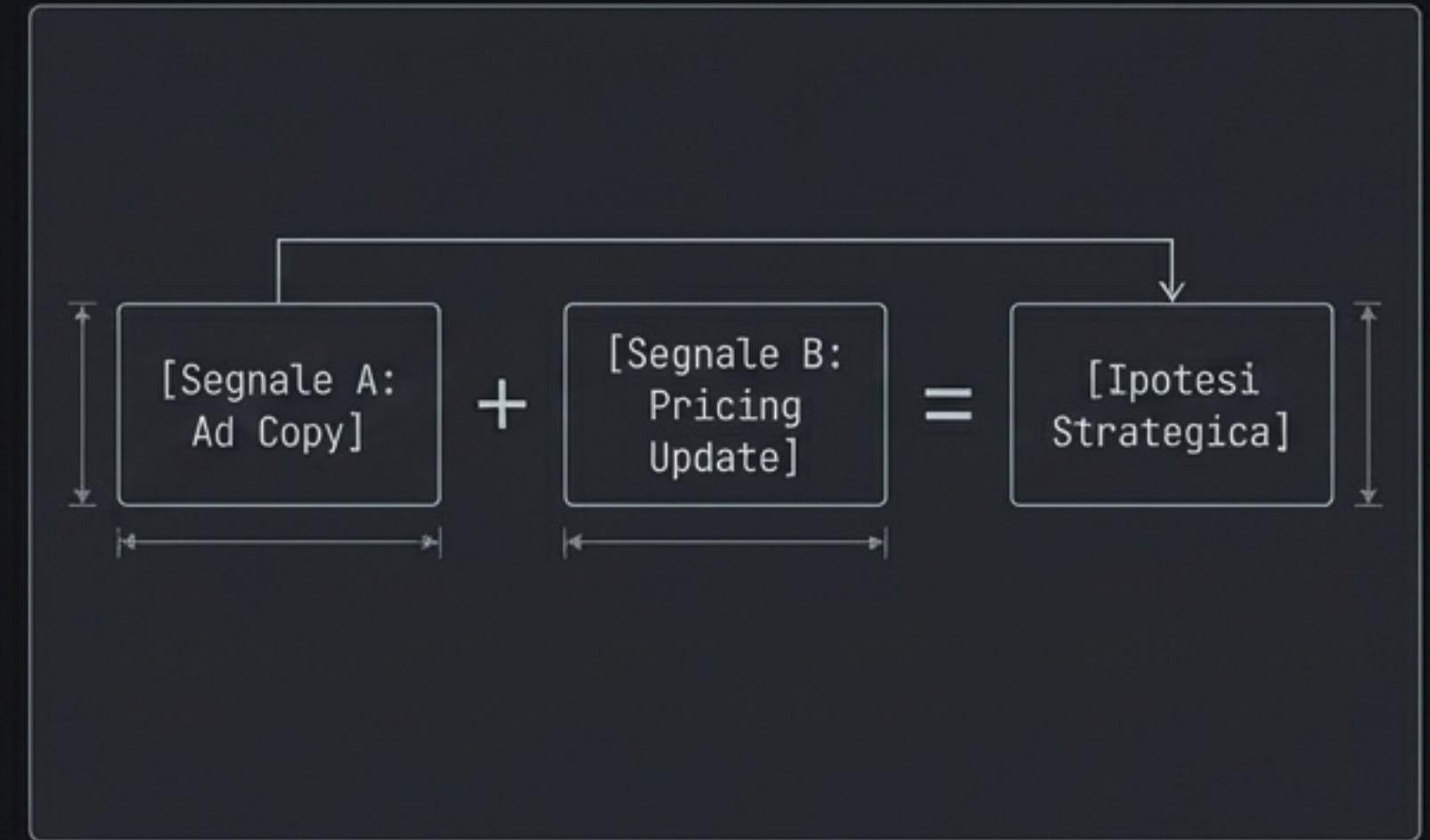
# Pagine 1 & 2: Filtraggio del Rumore e Correlazione

## Pagina 1: Truth Meter & OKR Guard



Certifica il volume dei raw data. Le mosse competitor che non minacciano il tuo Focus Trimestrale vengono attivamente oscurate come rumore.

## Pagina 2: The Cross-Signal Matrix



Rende trasparente il processo deduttivo. Include Confidence Score e dichiarazione di Epistemic Humility (rischio di falsa lettura).

[CONFIDENCE: 88.5%] [EPISTEMIC RISK: LOW]

# Pagina 3: Proxy Unit Economics

METRIC	HISTORICAL VALUE	CURRENT VALUE	DELTA	IMPACT
AOV	\$25.00	\$78.50	+128.00	-- --
LTV	\$231.98	\$288.15	+152.46	-- --
↘ Sconto Front-End: Da 50% a 0%				
CAC	\$9.00	\$22.00	+106.00	-- --
Churn Rate	17.16%	15.72%	-0.43%	-- --
Gross Margin	51.82%	61.56%	+0.39%	-- --
MVD Tass Post	0.03%	0.01%	-0.23%	-- --
...				
...				
...				

⚠ Proxy Error Bounds: Scostamento storico stimato del ±12%.

## La Legge del Delta:

Reverse-engineering finanziario basato esclusivamente sui cambiamenti quantitativi nel tempo. Nessun valore assoluto inventato.

## CAC & Churn Vectors:

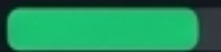


Stima dell'aggressività del Costo di Acquisizione e dei colli di bottiglia sulla Retention.

## MVD Block:

L'intera pagina viene bloccata (nascosta) se i segnali OSINT non superano il controllo di significatività statistica del mese.

# Pagina 4: The Playbook & Execution

## Livello 1 (Quick Win / CMO-Ready)




ICE Score I:  C:  E: 

### Execution Brief

[Owner] [KPI Atteso] [Time-box]

Genera un Execution Brief automatico. Tattiche difensive a basso attrito delegabili immediatamente dal CMO.




## Livello 2 (Wait & See)

ICE Score I:  C:  E: 



Logica di validazione condizionale.  
Es: SE evento X si verifica entro Y giorni,  
ALLORA esegui Z.

## Livello 3 (Board Simulation)

ICE Score I:  C:  E: 

ESTIMATED UPSIDE

 [+15% REV]

DOWNSIDE RISK

 [-8% MARGIN]

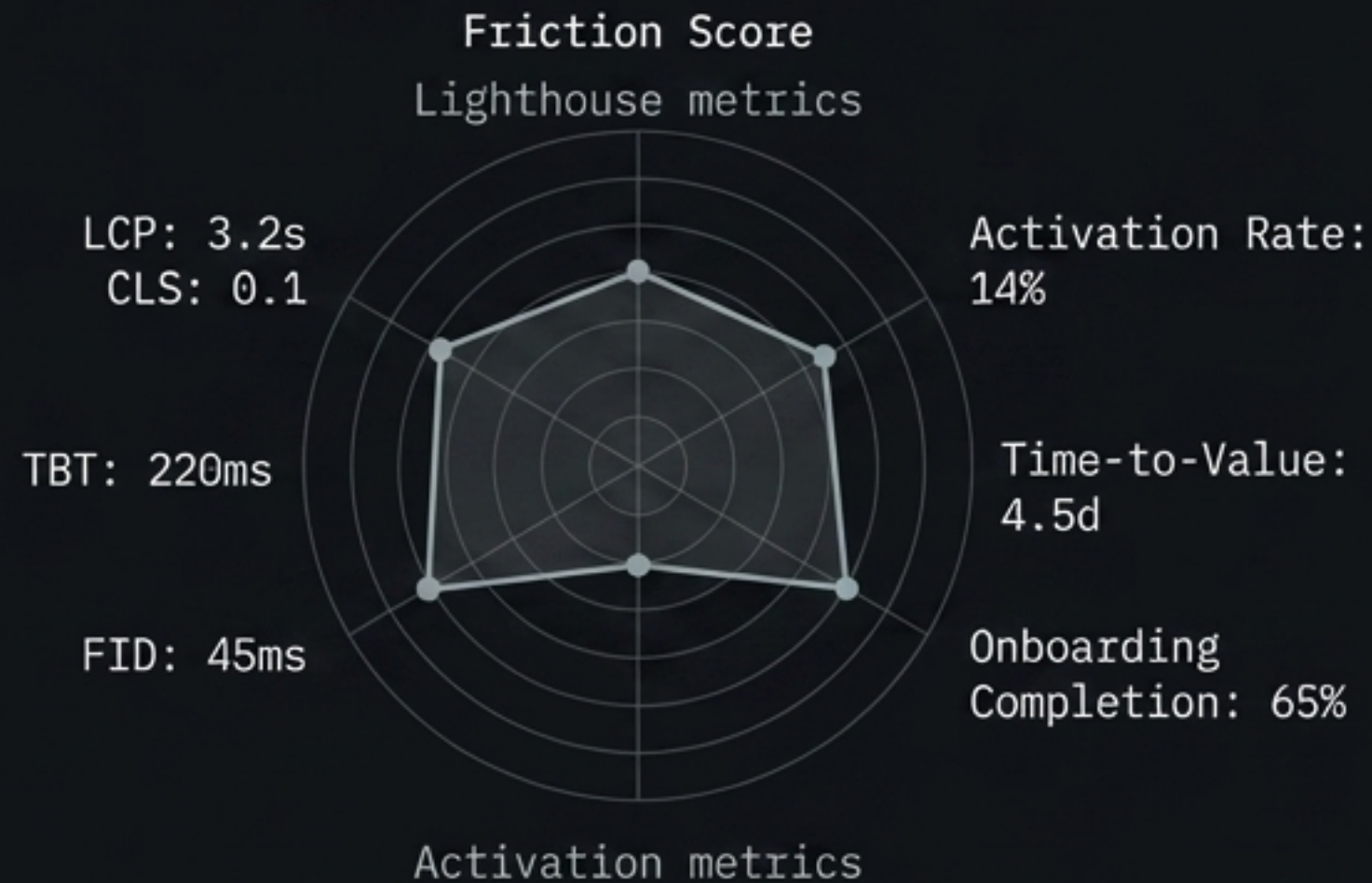
IMPATTO P&L NETTO

 [+3% NET PROFIT]

Progettato per il CFO Office. Modellazione in linguaggio finanziario con stima di Estimated Upside, Downside Risk e impatto netto sul P&L.

# Pagina 5: The Moat Audit & Accountability

## Friction vs PLG



Incrocia la latenza tecnica (Core Web Vitals) con la tua metrica di Product-Led Growth (es. Activation Rate). Mappa il Content Decay sulle tue URL strategiche.

## The Accountability Loop

[CRITICAL WARNING]

L'arma dello Stop-Loss.

Se i task tecnici del mese scorso vengono ignorati dal team  
E la conversione crolla, il sistema emette una direttiva formale di Stop all'Acquisizione Ads per proteggere il ROAS.

# Il Modello Advisory: Ibrido e Scalabile

Flowlitics non è un SaaS self-service, ma un servizio multi-agente AI di Advisory. Il software estrae i dati, il board valuta le decisioni.



# Flowlitics

Fissa un Auditing Strategico

flowlitics.com  
info@flowlitics.com